

Bokslutskommuniké

1 September 2020 – 31 Augusti 2021

Q4

Bokslutskommuniké september 2020– augusti 2021

”Kraftig organisk tillväxt och resultatutveckling”

Fjärde kvartalet

- Förvärvet av Centralpoint Holding B.V. ("Centralpoint") genomfördes den 3 juni 2021 och ingår därför i koncernens resultat- och balansräkning från och med fjärde kvartalet 20/21.
- Nettoomsättningen ökade med 77,6 procent till 5 105 miljoner kronor (2 874).
- Den organiska omsättningstillväxten var 20,5 procent (-2,3) varav SMB 17,9 procent (-2,6), LCP 23,7 procent (-1,5) och B2C 7,9 procent (-8,5).
- Bruttomarginalen uppgick till 14,8 procent (15,1).
- Justerat EBITA uppgick till 229 miljoner kronor (101) motsvarande en justerad EBITA-marginal om 4,5 procent (3,5).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 154 miljoner kronor (85), inklusive jämförelsestörande poster om -38 miljoner kronor (9).
- Kvartalets resultat uppgick till 65 miljoner kronor (69).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till 0,65 kronor (0,75).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -222 miljoner kronor (20).

September 2020-augusti 2021

- Nettoomsättningen ökade med 20,3 procent till 15 878 miljoner kronor (13 195).
- Den organiska omsättningstillväxten var 9,6 procent (2,3) varav SMB 11,6 procent (-1,4), LCP 8,0 procent (6,1) och B2C 8,8 procent (-3,9).
- Bruttomarginalen uppgick till 15,6 procent (15,5).
- Justerat EBITA uppgick till 759 miljoner kronor (517) motsvarande en justerad EBITA-marginal om 4,8 procent (3,9).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 576 miljoner kronor (387), inklusive jämförelsestörande poster om -73 miljoner kronor (-31).
- Periodens resultat uppgick till 357 miljoner kronor (277).
- Resultat per aktie före utspädning uppgick till 3,82 kronor (3,04).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 169 miljoner kronor (868).
- Nettoskuden vid periodens slut i relation till justerat EBITDA under den senaste tolv månadsperioden, inklusive tolv månaders resultateffekt för Centralpoint var 3,4 (2,6) exklusive effekterna av IFRS 16 Leasingavtal. Vid beräkning inklusive effekterna uppgår nyckeltalet till 3,3 (2,7).
- Styrelsen föreslår en utdelning om 2,21 kronor per aktie (2,20), motsvarande en total utdelning om 250 miljoner kronor (195).

Finansiella nyckeltal

Alla siffror i miljoner kronor om inte annat anges	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20	Proforma Kv 4 ¹ 19/20
Nettoomsättning	5 105,0	2 873,8	15 877,6	13 195,4	4 584,4
Organisk omsättningstillväxt (%)	20,5	-2,3	9,6	2,3	-
Bruttomarginal (%)	14,8	15,1	15,6	15,5	14,0
Justerat EBITA	228,6	101,3	758,6	517,3	165,4
Justerad EBITA-marginal (%)	4,5	3,5	4,8	3,9	3,6
Rörelseresultat (EBIT)	154,3	84,5	576,2	387,2	132,3
Periodens resultat	65,2	68,5	357,0	277,3	111,2
Jämförelsestörande poster*	-37,9	8,9	-73,4	-31,0	8,9
Resultat per aktie före utspädning (SEK)**	0,65	0,75	3,82	3,04	-
Kassaflödet från den löpande verksamheten	-221,8	20,1	168,6	867,7	-
Nettoskuld/justerad EBITDA ggr (exkl. IFRS 16)	-	-	4,6	2,6	3,4 ¹
Nettoskuld/justerad EBITDA ggr (inkl. IFRS 16)***	-	-	4,3	2,7	3,3 ¹
Avkastning på eget kapital (%)****	-	-	7,6	11,3	-

* Se not 4 Jämförelsestörande poster för mer information.

** Nyckeltalen har räknats om i jämförelseperioder med hänsyn tagen till villkoren i nyemissionen genomförd i augusti 2021.

*** Se avsnitt alternativa nyckeltal för härledning av beräkning.

****Minskning hänförlig till nyemission genomförd per augusti 2021.

¹ För att underlätta jämförelser efter förvärvet presenteras finansiell information som om Centralpoint konsoliderats per den 1 juni 2020.

Nettoskuld/EBITDA är beräknad under den senaste tolv månadsperioden, inklusive tolv månaders resultateffekt för Centralpoint. För information om proformans uppbyggnad och härledning se sida 28.

Kraftig organisk tillväxt och resultatutveckling

Verksamhetsårets avslutande kvartal var händelserikt, då vi slutförde förvärvet av Centralpoint, genomförde en fulltecknad företrädesemission och rapporterar en kraftfull tillväxt och resultatförbättring. Vår organiska omsättningstillväxt uppgick till drygt 20 procent i kvartalet efter stark utveckling inom samtliga segment. Förvärvet av Centralpoint resulterade tillsammans med vår dynamiska prismodell och kostnadsdisciplin i att det justerade EBITA-resultatet mer än fördubblades till 229 miljoner kronor (101) och EBITA-marginalen stärktes till 4,5 procent (3,5). Med vår storlek, finansiella styrka och kunskap ser vi goda förutsättningar för långsiktigt lönsam tillväxt i både Norden och Benelux samt vidare expansion i Europa.

Hög efterfrågan på hårdvara

Efterfrågan på hårdvara har varit fortsatt hög under kvartalet, medan tillgången och leveranstiden för främst kundspecifika produkter påverkats negativt av brist på komponenter såsom processorer och grafikkort. Vår stora orderbok från det tredje kvartalet är oförändrad trots hög fakturering, vilket innebär att orderingången varit fortsatt stark och att vi har erhållit tillfredställande varuleveranser under kvartalet.

Vi har gynnats av vårt aktiva arbete inom inköp och vår starka position i värdekedjan. Det har säkerställt generellt god tillgång på hårdvara och möjlighet till viss lageruppbbyggnad för att möta kommande efterfrågan. Tillsammans med vår dynamiska prismodell har vi ytterligare stärkt vårt prisledarskap på marknaden. Vi förväntar oss en fortsatt god efterfrågan i takt med att samhället öppnar upp alltmer, medan risken för störningar i leveranskedjorna kvarstår.

Kraftfull organisk försäljningstillväxt

Den organiska tillväxten uppgick till 20,5 procent i det fjärde kvartalet, varav 17,9 procent för SMB, 23,7 procent för LCP och 7,9 procent för B2C. Nettoomsättningen ökade med 77,6 procent till 5 105 miljoner kronor (2 874), påverkad av förvärvet av Centralpoint som slutfördes den 3 juni.

För SMB har vi sett en fortsatt stark efterfrågan på hårdvara inom samtliga kundgrupper. Aktiviteten för konsult- och projektrelaterade tjänster har varit låg men gradvis förbättrats under kvartalet, i takt med att kontoren öppnat upp alltmer.

Inom LCP har försäljningen utvecklats positivt till såväl de större företagen som till den offentliga sektorn, även om den senare i större utsträckning påverkats negativt av komponentbrist och långa leveranstider. B2C har visat en positiv utveckling, främst som en följd av goda volymer relaterat till hemmakontor.

Underliggande lönsamhetsförbättring

Bruttomarginalen uppgick till 14,8 procent (15,1). Minskningen förklaras främst av en förändrad kundmix, med en högre andel försäljning inom LCP i samband med förvärvet av Centralpoint. Dock har vår förmåga

att leverera hårdvara, en aktiv prissättningsmodell och en stark försäljning av egna märkesvaror påverkat bruttomarginalen positivt, vilket tydliggörs vid jämförelse med proforma för fjärde kvartalet 2019/20 om 14,0 procent.

Justerad EBITA mer än fördubblades till 229 miljoner kronor (101) och den justerade EBITA-marginalen ökade till 4,5 procent (3,5). Resultatförbättringen förklaras främst av högre volymer samt tidigare genomförda strategiska initiativ och kostnadsreduceringar. Rörelseresultatet ökade till 154 miljoner kronor (85), inklusive jämförelsestörande poster om -38 miljoner kronor (9), primärt relaterade till förvärvskostnader avseende Centralpoint och integrationsarbete inom Vincere i Nederländerna.

Fulltecknad företrädesemission

Styrelsen, med stöd av bemyndigande från en extra bolagsstämma, beslutade i slutet av juli om en företrädesemission för att återbetala en del av den bryggglånefacilitet som tillhandahållits för förvärvet av Centralpoint. Företrädesemissionen blev fulltecknad och tillförde bolaget cirka 1 200 miljoner kronor. Vi är mycket glada för det starka stöd som våra aktieägare visat oss i företrädesemissionen. Vi har nu en förstärkt finansiell situation med en nettoskuld vid periodens slut i relation till justerat EBITDA på 3,4 gånger (2,6), proforma inklusive Centralpoint under den senaste tolv månadsperioden.

Styrelsens utdelningsförslag

Styrelsen föreslår en utdelning om 2,21 kronor per aktie (2,20), motsvarande en total utdelning om 250 miljoner kronor (195). Förslaget ligger i linje med vår utdelningspolicy om att dela ut mer än 70 procent av nettovinsten. Trots en skuldsättningsgrad som ligger något över vårt målintervall om 2,0 till 3,0 gånger bedömer vi att våra starka kassaflöden klarar såväl utdelning som löpande underhållsinvesteringar, mindre kompletterande förvärv och samtidigt ger oss goda möjligheter att nå målintervallet 2021/22.

Summering och framtidsutsikter

Jag är mycket stolt över vad vi gemensamt presterat under det fjärde kvartalet. Vi redovisar en kraftig organisk tillväxt och resultatutveckling och har med förvärvet av Centralpoint etablerat oss som en av de största aktörerna i Europa. Vi är väl positionerade utifrån underliggande marknadstrender och efter vår fulltecknade nyemission och därmed en förstärkt finansiell ställning har vi goda möjligheter att expandera vår affär inom våra huvudsegment. Sammantaget har vi med vår storlek, finansiella styrka och kunskap rätt förutsättningar för långsiktigt lönsam tillväxt i både Norden och Benelux samt vidare expansion i Europa.

Nacka i oktober 2021

Thomas Ekman, VD och koncernchef

Dustin i korthet

Dustin är en ledande IT-partner online med verksamhet i Norden och Benelux. Vi hjälper våra kunder att ligga i framkant med rätt IT-lösning, vid rätt tidpunkt och till rätt pris. Med vår höga IT-kompetens, vårt breda utbud och pragmatiska attityd blir vi en strategisk IT-partner för främst små och medelstora företag, men också för stora företag, offentlig sektor och konsument.

Fokus på företagskunder

Vi har tre affärssegment: SMB (Small and Medium Sized Businesses) med en rapporterad försäljningsandel under verksamhetsåret 2020/21 om cirka 41 procent (44 procent), LCP (Large, Corporate and Public) med en rapporterad försäljningsandel om cirka 55 procent (51 procent) och B2C (Business to Consumer) med en rapporterad försäljningsandel om cirka 4 procent (5 procent). Vår försäljning sker främst online och kompletteras med rådgivande försäljning.

Ökande tjänsteförsäljning

Efterfrågan på standardiserade och managerade tjänster ökar när företagens behov av mobilitet och tillgänglighet ökar. Vi kompletterar vårt redan stora produktutbud med tjänster för att hjälpa våra kunder med en större del av deras IT-behov.

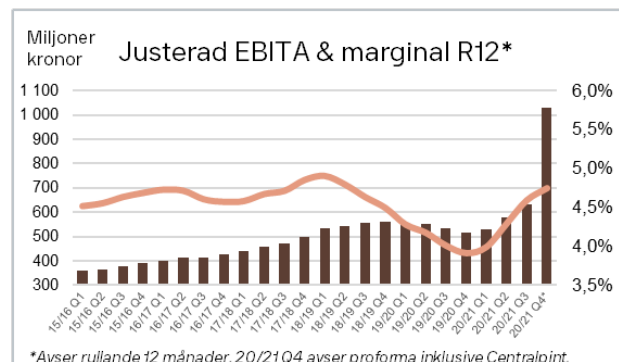
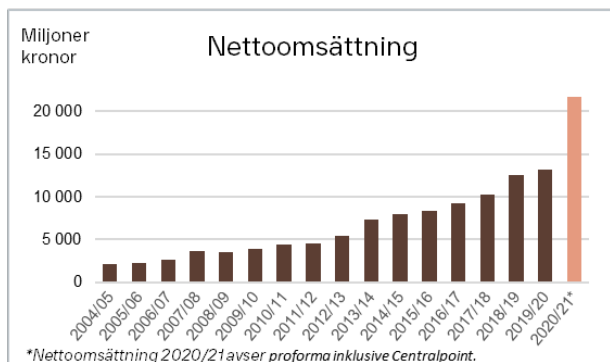
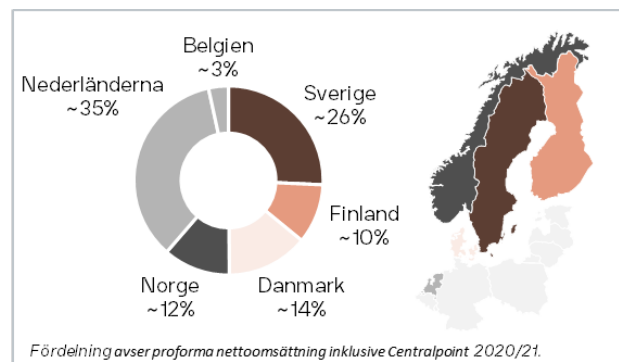
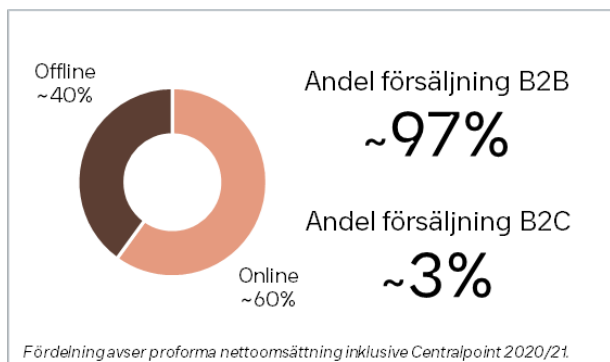
Ledande online

Andelen produkter och tjänster som köps online växer. Vi har varit online sedan 1995 och har byggt en stark position som gör att vi idag är Nordens största e-handlare till företagssegmentet.

Hållbarhet i fokus

Framtiden är cirkulär. Ansvarsfullt företagande är en förutsättning för en modern, sund och framgångsrik verksamhet. För oss innebär det att vi tar ansvar hela vägen. Det handlar om allt ifrån hur vi sätter ihop vårt erbjudande till hur vi gör det möjligt för våra kunder att göra mer hållbara val och gå mot mer cirkulära affärsmodeller.

Dustin Group AB är ett svenskt publikt aktiebolag med huvudkontor i Nacka Strand. Aktien noterades i segmentet Mid Cap på Nasdaq Stockholm 2015.



Vision

Vår vision är att hjälpa våra kunder vara i framkant. Det gör vi genom att erbjuda rätt IT-lösning till rätt kund och användare. Vid rätt tidpunkt och till rätt pris. Därför är vårt löfte till våra kunder – "We keep things moving".

Finansiella mål

Styrelsen i Dustin har fastslagit följande finansiella mål. Målen är oförändrade efter förvärvet av Centralpoint.

Tillväxt

Dustins mål är att över en konjunkturcykel uppnå en genomsnittlig årlig organisk tillväxt om 8 procent. Utöver detta avser Dustin att växa genom förvärv.

Marginal

Dustins mål är att öka den justerade EBITA-marginalen över tid, för att på medellång sikt uppnå en justerad EBITA-marginal på mellan 5 och 6 procent.

Kapitalstruktur

Dustins kapitalstruktur ska möjliggöra en hög grad av finansiell flexibilitet samt ge utrymme för förvärv. Bolagets målsättning är att nettoskuldssättningen ska uppgå till 2,0–3,0 gånger justerad EBITDA för den senaste tolv månadersperioden.

Utdelningspolicy

Dustins mål är att dela ut mer än 70 procent av årets resultat. Hänsyn ska dock tas till bolagets finansiella ställning, kassaflöde, förvärvsmöjligheter och framtidsutsikter.

Vårt hållbarhetsarbete

Vi har integrerat hållbarhetsaspekter som en naturlig del i vår verksamhet för att främja hållbara affärer och hjälpa våra kunder att göra mer hållbara val. För oss omfattar hållbara affärer hela koncernens långsiktiga påverkan på samhället och miljön.

Ny hållbarhetsstrategi

Inför verksamhetsåret 2020/21 lanserade vi vår nya hållbarhetsstrategi och våra åtaganden för 2030. Strategin består av tre mätbara mål som innebär att Dustin 2030 ska ha:

- 0 klimatpåverkan genom hela värdekedjan
- 100 procent cirkularitet
- genomfört 100 åtgärder för social jämlikhet

Med fokus på vår klimatpåverkan

Detta kvartal fokuserar vi på vårt arbete för att minska vår klimatpåverkan genom värdekedjan. Vårt mål överträffar Parisavtalet, och har ambitionen att inte bara halvera utsläppen till 2030 utan att uppnå en klimatneutral värdekedja till dess. Från att tidigare ha arbetat med utsläpp från Scope 1, Scope 2 och delar av Scope 3 tar vi med vår nya hållbarhetsstrategi ett större ansvar genom att inkludera samtliga tillämpliga delar inom Scope 3.

Under året har vi etablerat ett bredare angreppssätt som omfattar hela värdekedjan, inklusive samtliga av Greenhouse Gas-protokollets kategorier inom Scope 3 med en andel utsläpp över en procent. Vårt jämförbara och tidigare rapporterade utsläpp inom Scope 3, såsom affärsresor, motsvarar mindre än en procent men ingår som tidigare. Vårt bredare Scope inkluderar nu nya kategorier såsom tillverkningen av produkter motsvarande utsläpp om 736 000 ton CO₂ eller 79 procent av våra totala utsläpp. Vi har också adderat inkommande transporter motsvarande 8 000 ton CO₂

och kundens användning av produkterna eller tjänsterna motsvarande 187 000 ton CO₂. Detta innebär att Scope 1, Scope 2 och jämförbara delar av Scope 3 enbart motsvarar 0,3 procent av vårt nya Scope för hela värdekedjan om totalt 933 000 ton CO₂.

Resultat för verksamhetsåret

Under verksamhetsåret 2020/21 har vi minskat våra rapporterade utsläpp inom Scope 1, Scope 2 och jämförbara delar av Scope 3 med 36 procent. Inom Scope 1 har vi främst minskat våra direkta utsläpp genom att aktivt arbeta med att byta ut fossildrivna bilar till el- och hybridbilar. Inom Scope 2 har vi nu ökat andelen förnybar energi i våra lokaler, lager och datacenter i Norden. Inom Scope 3 har vi minskat våra sedan tidigare rapporterade indirekta utsläpp genom färre affärsresor och ett reducerat antal datacenter.

Övriga aktiviteter

Som en del i vårt arbete för ansvarsfull tillverkning utför vi regelbundna fabriksrevisioner hos våra tillverkare. Under fjärde kvartalet genomfördes 10 revisioner (15) och motsvarande 21 (31) under verksamhetsåret. Vi har haft som mål att genomföra 20 fabriksrevisioner under verksamhetsåret.

Vi arbetar också kontinuerligt för att säkerställa att nya leverantörer antar vår uppförandekod för leverantörer och genomför en riskbedömning för att utvärdera deras förmåga att följa koden. Vid utgången av det fjärde kvartalet, exklusive Centralpoint, hade 99,8 procent av våra leverantörer* antagit vår uppförandekod eller motsvarande krav och 98,0 procent hade genomfört en riskbedömning.

* Avser hårdvaruleverantörer med en årlig inköpsvolym på över 200 000 SEK.

Finansiell översikt

Resultatposter och kassaflöde jämförs med motsvarande tidsperiod föregående år. Balansposter avser ställningen vid periodens utgång och jämförs med motsvarande tidpunkt föregående år. Kvartalet avser juni – augusti 2021.

Fjärde kvartalet

Förvärv av Centralpoint

Förvärvet av Centralpoint genomfördes den 3 juni 2021 och ingår därför i koncernens resultat- och balansräkning från och med fjärde kvartalet 20/21. För att underlätta jämförelser efter förvärvet presenteras även finansiell information benämnd "Proforma" som om Centralpoint konsoliderats per den 1 juni 2020. För information om proformans uppbyggnad och härledning se sida 28.

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 77,6 procent under kvartalet till 5 105 miljoner kronor (2 874). Den organiska tillväxten uppgick till 20,5 procent (-2,3), varav SMB 17,9 procent (-2,6), LCP 23,7 procent (-1,5) och B2C 7,9 procent (-8,5). Den förvärvsrelaterade tillväxten uppgick till 57,9 procentenheter (0,0) och valutakursförändringar har påverkat med -0,7 procentenheter (-2,7).

Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade under kvartalet med 324 miljoner kronor, motsvarande 74,6 procent, till 758 miljoner kronor (434). Bruttomarginalen minskade till 14,8 procent (15,1) och förklaras främst av en förändrad kundmix i samband med förvärvet av Centralpoint. En positiv produktmix inom hårdvara har tillsammans med en aktiv prissättningsmodell och en stark försäljning av egna märkesvaror påverkat bruttomarginalen positivt.

Justerat EBITA

Justerat EBITA ökade 125,6 procent till 229 miljoner kronor (101), varav Centralpoint står för en ökning om 76 miljoner kronor. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 4,5 procent (3,5). Ökningen förklaras främst av högre volymer samt tidigare genomförda strategiska initiativ och kostnadsreduceringar. Justerat EBITA exkluderar jämförelsestörande poster om -38 miljoner kronor (9), som främst avser förvärvsrelaterade kostnader och integrationskostnader för Nederländerna. För ytterligare information hänvisas till not 4 Jämförelsestörande poster. För avstämning mellan justerat EBITA och rörelseresultat (EBIT), se not 2 Segmenten.

Rörelseresultat (EBIT)

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 154 miljoner kronor (85). I rörelseresultatet (EBIT) inkluderas jämförelsestörande poster om -38 miljoner kronor (9).

Finansiella poster

De finansiella kostnaderna uppgick till -63 miljoner kronor (-14). Kvartalets kostnader avser kostnader för extern finansiering om -32 miljoner kronor (-10).

Låneupptagningskostnader om -26 miljoner kronor (-) avseende lån som upptogs i samband med förvärvet av Centralpoint har belastat kvartalet och är av engångskaraktär. Kostnader för extern finansiering har ökat till följd av högre lån under kvartalet. Den genomförda nyemissionen samt ändrade villkor för ny finansiering kommer framöver att reducera kostnaden för extern finansiering. De finansiella kostnaderna påverkades också av räntekostnader relaterade till leasing om -5 miljoner kronor (-4) samt omvärdering av syntetiska optioner om -1 miljoner kronor (1). De finansiella intäkterna uppgick till 0,3 miljoner kronor (0,3).

Skatt

Kvartalets skattekostnad uppgick till -26 miljoner kronor (-2) motsvarande en effektiv skattesats om 28,6 procent (2,9). Den högre effektiva skatten är främst hänförlig till ej avdragsgilla förvärvsrelaterade kostnader. Kvartalet föregående års lägre effektiva skattesats är främst hänförlig till omvärdering av nederländska uppskjutna skatter.

Kvartalets resultat

Kvartalets resultat uppgick till 65 miljoner kronor (69). Resultat per aktie uppgick till 0,65 kronor (0,75) före och efter utspädning (0,75).

Proforma

Nettoomsättningen ökade med 11,4 procent under kvartalet till 5 105 miljoner kronor (4 584). Centralpoints försäljning har minskat mellan åren och förklaras av störningar i leveranskedjan. Bruttoresultatet ökade under kvartalet med 114 miljoner kronor, motsvarande 17,8 procent, till 758 miljoner kronor (646). Bruttomarginalen ökade till 14,8 procent (14,0) där ökningen främst förklaras av en förbättrad produktmix. Justerat EBITA ökade 38 procent till 229 miljoner kronor (165). Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 154 miljoner kronor (132).

Kassaflöde

Kvartalets rapporterade kassaflöde uppgick till 130 miljoner kronor (-38).

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -222 miljoner kronor (20). Kassaflödet före förändringar i rörelsekapitalet uppgick till 201 miljoner kronor (110) och förändringar i rörelsekapitalet uppgick till -423 miljoner kronor (-90). Varulagret ökade under kvartalet med 145 miljoner kronor (-51) vilket bidrog negativt till kassaflödet. Förändringen av kortfristiga fordringar och skulder förklaras främst av en ökning av kundfordringar som resulterar i negativ kassaflödeseffekt om 318 miljoner kronor (22), motverkat av ökade leverantörsskulder om 160 miljoner kronor (326).

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -3 072 miljoner kronor (-19). Förändringen förklaras i huvudsak av förvärv av verksamhet om -3 042 miljoner kronor (-). Kassaflödet från investeringar i materiella

och immateriella tillgångar uppgick till -30 miljoner kronor (-21), varav -15 miljoner kronor (-6) avser investeringar i IT-plattformen och -9 miljoner kronor (-15) avser huvudsakligen investeringar i IT-utrustning för tjänsteleverans samt -5 miljoner kronor avser främst IT-utrustning för internt bruk. För ytterligare information hänvisas till not 5 Investeringar.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 3 424 miljoner kronor (-39). Förändringen förklaras av nyupptagna lån om 3 537 miljoner kronor (73), en effekt från den genomförda nyemissionen om 1 187 miljoner kronor (-), som använts för amortering av lån motsvarande -1 229 miljoner kronor (-73).

Viktiga händelser under fjärde kvartalet

Förvärv av Centralpoint

Dustin har förvärvat Centralpoint Holding B.V. som kompletterar Dustins nuvarande verksamhet i Nederländerna och skapar en marknadsposition liknande den i Norden. Centralpoint kombinerar hårdvaru- och mjukvaruförsäljning till SMB- och LCP-segmenten med stark serviceförsäljning som påverkar marginalen positivt. Den totala köpeskillingen bestod av en kontantdel om 3 080 miljoner kronor samt 8 254 587 nyemitterade aktier i Dustin. Bolaget konsoliderades 3 juni 2021.

Dustins företrädesemission fulltecknad

Prospektet avseende företrädesemissionen i Dustin Group AB godkändes och registrerades den 5 augusti 2021 av Finansinspektionen. Sammanräkningen av resultatet i företrädesemissionen i Dustin Group AB visar att 16 064 052 aktier har tecknats med stöd av teckningsrätter. Återstående 95 773 aktier har tilldelats dem som har tecknat aktier utan stöd av teckningsrätter. Företrädesemissionen är således fulltecknad och Dustin tillförs cirka 1 212 miljoner kronor före emissionskostnader.

Perioden 1 september 2020 – 31 augusti 2021

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 20,3 procent under året till 15 878 miljoner kronor (13 195). Den organiska tillväxten uppgick till 9,6 procent (2,3), varav SMB 11,6 procent (-1,4), LCP 8,0 procent (6,1) och B2C 8,8 procent (-3,9). Den förvärvade tillväxten uppgick till 12,9 procentenheter (3,4) och valutakursförändringar har påverkat med -2,1 procentenheter (-0,5).

Bruttoresultat

Bruttoresultatet ökade under året med 440 miljoner kronor, motsvarande 21,5 procent, till 2 483 miljoner kronor (2 043). Bruttomarginalen ökade till 15,6 procent (15,5). Högre volymer, ökad försäljning av egna märkesvaror och en aktiv prissättningsmodell har kompenserat för en låg andel projektrelaterade intäkter med hög marginal och en förändrad kundmix i samband med förvärvet av Centralpoint.

Justerat EBITA

Justerat EBITA ökade med 46,6 procent under året till 759 miljoner kronor (517). Den justerade EBITA-marginalen ökade till 4,8 procent (3,9). Ökningen

förklaras främst av en högre bruttomarginal, högre volymer samt tidigare genomförda strategiska initiativ och kostnadsreduceringar. Justerat EBITA exkluderar jämförelsestörande poster om -73 miljoner kronor (-31) som under året främst avser förvärvsrelaterade kostnader, integrationskostnader för Nederländerna samt omstruktureringsskostnader relaterat till nedstängning av Dustin Business Center i Stockholm. För ytterligare information hänvisas till not 4 Jämförelsestörande poster. För avstämning mellan justerat EBITA och rörelseresultat (EBIT), se not 2 Segmenten.

Rörelseresultat (EBIT)

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 576 miljoner kronor (387). I rörelseresultatet (EBIT) inkluderas jämförelsestörande poster om -73 miljoner kronor (-31).

Finansiella poster

De finansiella kostnaderna uppgick till -108 miljoner kronor (-53) där årets kostnader avser kostnader för extern finansiering om -64 miljoner kronor (-40). Låneupptagningskostnader om -26 miljoner kronor (-) avseende lån som upptogs i samband med förvärvet av Centralpoint har belastat året och är av engångskaraktär. Kostnader för extern finansiering har ökat till följd av högre lån under fjärde kvartalet. Den genomförda nyemissionen samt ändrade villkor för ny finansiering kommer framöver att reducera kostnaden för extern finansiering. De finansiella kostnaderna påverkades också av räntekostnader relaterade till leasing om -16 miljoner kronor (-14) samt omvärdering av syntetiska optioner om -3 miljoner kronor (2). De finansiella intäkterna uppgick till 1 miljoner kronor (1).

Skatt

Årets skattekostnad uppgick till -112 miljoner kronor (-58) motsvarande en effektiv skattesats om 23,8 procent (17,3). Föregående års lägre effektiva skattesats är främst hänförlig till omvärdering av nederländska uppskjutna skatter.

Årets resultat

Årets resultat uppgick till 357 miljoner kronor (277). Resultat per aktie uppgick till 3,82 kronor (3,04) före och efter utspädning (3,04).

Kassaflöde

Årets rapporterade kassaflöde uppgick till 108 miljoner kronor (396).

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 169 miljoner kronor (868). Årets effekt från förändringar i rörelsekapitalet uppgick till -545 miljoner kronor (321), där den negativa förändringen mot föregående år främst avser högre kundfordringar och lagernivåer, motverkat av högre leverantörsskulder. För ytterligare förklaringar om rörelsekapitalet hänvisas till avsnittet Nettorörelsekapital.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -3 166 miljoner kronor (-316). Förändringen förklaras i huvudsak av förvärv av verksamhet om -3 081 miljoner kronor (-). Investeringar i materiella och immateriella

tillgångar uppgick till -85 miljoner kronor (-111), varav -43 miljoner kronor avser IT-utveckling (-38) och -24 miljoner kronor (-74) främst relaterat till investeringar i IT-utrustning för tjänsteleverans och förbättringar av hyrd egendom. Investeringar i IT-utrustning för internt bruk har även gjorts under året.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 3 105 miljoner kronor (-156). Förändringen förklaras av nyupptagna lån om 3 630 miljoner kronor (390) i kombination med amortering motsvarande -1 322 miljoner kronor (-134). Effekt från den genomförda nyemissionen uppgår till 1 187 miljoner kronor, som använts för amortering av lån. Året påverkades av utdelning till aktieägarna om -195 miljoner kronor (-266) och -11 miljoner kronor är hänförligt till Dustins långsiktiga incitamentsprogram LTI 2018 som motverkas av utställda optioner i LTI 2021 om 4 miljoner kronor. Amortering av leasingskuld uppgick till -162 miljoner kronor (-149).

Nettorörelsekapital

Nettorörelsekapitalet uppgick till -256 miljoner kronor (-422) vid årets slut. Varulagret ökade med 533 miljoner kronor, där Centralpoint står för 397 miljoner kronor. Den högre lagervolymen förklaras dels av tillväxt och dels av större inköp till följd av ett aktivt inköpsarbete för att på så vis förbättra tillgängligheten. Högre kundfordringar förklaras av en ökning av verksamhetens omfattning, samt att Centralpoint bidrar med 735 miljoner kronor. De högre leverantörsskulder förklaras huvudsakligen av Centralpoint, vars andel utgör 1 128 miljoner kronor. Ökad inköpsvolym under perioden bidrar även till förändringen.

Miljoner kronor	21-08-31	20-08-31
Varulager	1 015,7	482,9
Kundfordringar	2 455,8	1 256,6
Skattefordringar samt övriga kortfristiga fordringar	565,2	256,5
Leverantörsskulder	-3 147,4	-1 543,6
Skatteskulder samt övriga kortfristiga skulder	-1 145,7	-874,2
Nettorörelsekapital	-256,4	-421,8

Nettoskuld och likvida medel

Nettoskulden uppgick vid årets slut till 4 211 miljoner kronor (1 940). Förändringen förklaras av ökade skulder till kreditinstitut till följd av förvärvet av Centralpoint. Vid årets utgång fanns en outnyttjad checkräkningskredit om 100 miljoner kronor (100).

Nettoskuld vid årets slut i relation till justerad EBITDA under den senaste tolv månaders perioden, inklusive tolv månaders resultateffekt för Centralpoint men exklusive effekterna från IFRS 16 Leasingavtal var 3,4 (2,6). Vid beräkning inklusive effekterna skulle nettoskuldssättningsgraden uppgå till 3,3 (2,7).

Miljoner kronor	21-08-31	20-08-31
Skulder till kreditinstitut	4 481,4	2 159,0
Leasingskuld samt övriga finansiella skulder	577,0	511,5
Likvida medel	-847,4	-730,1
Nettoskuld	4 211,1	1 940,4

Anställda

Genomsnittligt antal heltidsanställda medarbetare uppgick till 2 326 under perioden jämfört med 1 700 motsvarande period föregående år. Ökningen är hänförlig till förvärvet av Centralpoint.

Händelser efter balansdagens utgång

Förändringar i Dustins koncernledning

Angelo Bul blir ny EVP för LCP (large corporate and public) i Benelux och ny medlem av Dustins koncernledning. Han tillträder den 1 oktober, 2021 och ersätter Luuk Slaats som varit tf EVP LCP Benelux.

Ny finansieringsstruktur

Dustin har under september förhandlat fram ett nytt bankavtal med tre skandinaviska banker. Den nya garanterade kreditvolymen uppgår till cirka 5 000 miljoner kronor, varav cirka 4 500 miljoner kronor initialt utnyttjas. I anslutning till detta kommer samtliga tidigare externa låneavtal återbetalats i sin helhet. Det nya bankavtalet innebär som tidigare att fastställda finansiella mått kvartalsvis rapporteras till bankerna.

Moderbolaget

Dustin Group AB (organisationsnummer 556703-3062), med säte i Nacka, Sverige, bedriver enbart holdingverksamhet. Vidare är den externa finansieringen samlad i moderbolaget.

Nettoomsättningen uppgick under året till 0,4 miljoner kronor (0,4) och årets resultat uppgick till 335 miljoner kronor (254). Förändringen förklaras främst av erhållen utdelning från koncernbolag om 260 miljoner kronor (106) samt koncernintern ränteintäkt om 54 miljoner kronor (44). Valutanettot uppgick till -7 miljoner kronor (101) och är huvudsakligen hänförlig till den externa finansieringen. I koncernen tillämpas säkringsredovisning varpå valutaneettot redovisas mot eget kapital.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Coronapandemin påverkar fortsatt vår verksamhet. Bolaget bedömer att riskerna kvarstår avseende störningar i leverantörskedjan.

Dustin har en strukturerad och koncernövergripande process för att identifiera, klassificera, hantera och följa upp ett antal strategiska, operativa och externa risker.

- De strategiska riskerna identifieras vanligen vid riskdiskussioner kopplade till ett strategiskt initiativ. Riskerna omfattar bland annat förvärvs- och integrationsprojekt samt framtagande av lönsamma och attraktiva kunderbjudanden.

- De operationella riskerna uppstår inom verksamheten och identifieras främst genom processgenomgångar. Riskerna omfattar bland annat förmågan att attrahera och behålla kunder.
- De externa riskerna utgörs av risker som ligger utanför koncernens direkta kontroll. Riskerna omfattar bland annat regelförändringar eller ändrade marknadsförhållanden.

En detaljerad beskrivning av de risker som bedöms ha väsentlig betydelse för koncernens framtida utveckling finns i Dustins årsredovisning för 2019/20 sidan 58-63.

Aktien

Moderbolagets aktie är noterad på Nasdaq Stockholm sedan den 13 februari 2015 och tillhör segmentet Mid Cap. Aktiekursen uppgick per den 31 augusti 2021 till 98,20 kronor per aktie (56,40), motsvarande ett totalt marknadsvärde om 11 099 miljoner kronor (5 000). Per den 31 augusti 2021 hade bolaget totalt 14 151 aktieägare (12 304). Bolagets tre största aktieägare var AxMedia AB (Axel Johnson Gruppen) med 27,3 procent, AMF Pension & Fonder med 13,7 procent och Rotla B.V (säljaren av Centralpoint, Altor) med 8,5 procent. Dustins ägarförteckning med de största aktieägarna presenteras på bolagets hemsida.

Årsstämma 2020/21

Dustins årsstämma kommer att äga rum i Nacka den 15 december 2021. Aktieägare som önskar få ärende behandlat ska skriftligen begära det hos styrelsen senast den 27 oktober 2021 för att garantera att ärendet kan inkluderas i kallelsen till årsstämman. Begäran görs per post till: Dustin Group AB (publ), Attn Sara Edlund, Box 1194, 131 27 Nacka Strand eller per e-post till: sara.edlund@dustin.se.

Valberedning 2020/21

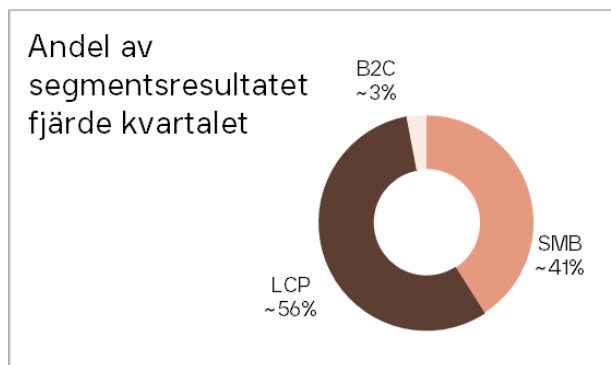
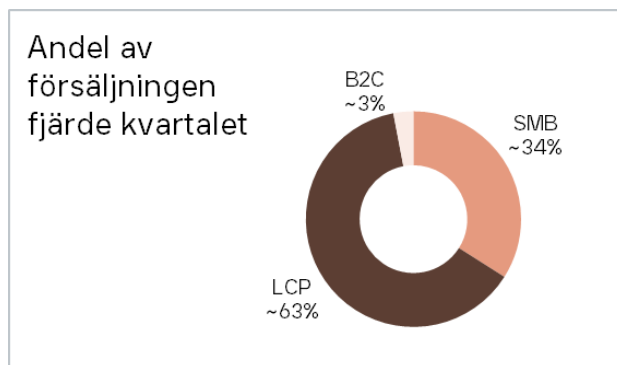
I enlighet med de av årsstämman beslutade valberedningsinstruktionerna har följande ledamöter i valberedningen utsetts baserat på ägarförhållandena per 31 mars 2021, med beaktande av efterföljande ändringar i aktieinnehav efter förvärvet av Centralpoint.

- Caroline Berg, Axel Johnson/Axmedia, ordförande i valberedningen
- Tomas Risbecker, AMF Försäkring & Fonder
- Jens Browaldh, Altor/Rotla B.V.
- Hans Christian Bratterud, ODIN Fonder
- Mia Brunell Livfors, ordförande i Dustins styrelse (adjungerad)

Aktieägare som önskar lämna förslag till valberedningen kan göra det till valberedningens sekreterare per post till Dustin Group AB (publ), Attn Oliver Kronberg, Box 1194, 131 27 Nacka Strand eller via e-post: oliver.kronberg@dustin.se.

Redovisning av affärssegmenten

Dustin bedriver sin verksamhet i tre affärssegment: SMB (Small and Medium-sized Businesses), LCP (Large Corporate and Public sector) och B2C (Business to Consumer). Inom segmenten SMB och LCP betjänas kunderna både via onlineplattformen och genom relationsbaserad försäljning. Inom segmentet B2C betjänas kunderna via onlineplattformen.



SMB - Small and Medium-sized Businesses

Miljoner kronor	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Förändring %	Helår 20/21	Helår 19/20	Förändring %
Nettoomsättning	1 730,0	1 265,3	36,7	6 536,8	5 717,4	14,3
Segmentsresultat	170,1	105,0	62,0	663,2	510,6	29,9
Segmentsmarginal, %	9,8	8,3	-	10,1	8,9	-

Nettoomsättning

Kvartalets nettoomsättning ökade med 36,7 procent till 1 730 miljoner kronor (1 265), främst som en följd av fortsatt stark efterfrågan på hårdvara och förvärvet av Centralpoint. Den organiska tillväxten uppgick till 17,9 procent (-2,6). Förvärvsrelaterad tillväxt avseende Centralpoint och Exato (inklusive kundflyttar mellan segment) förklarar 19,7 procentenheter och valutakursförändringar förklarar -0,8 procentenheter.

Försäljningen av hårdvara i form av klienter och kringutrustning, som tangentbord, webkameror, och konsumentelektronik, som exempelvis spelkonsoler, har tillsammans med egna märkesvaror utvecklats starkt. Utvecklingen för konsult- och projektrelaterade tjänster som anslutning av kunder till nya tjänster och liknande har varit fortsatt svag men gradvis förbättrats under kvartalet, i takt med att kontoren öppnar upp alltmer. Geografiskt har försäljningen i segmentet varit starkast i Norge och Finland.

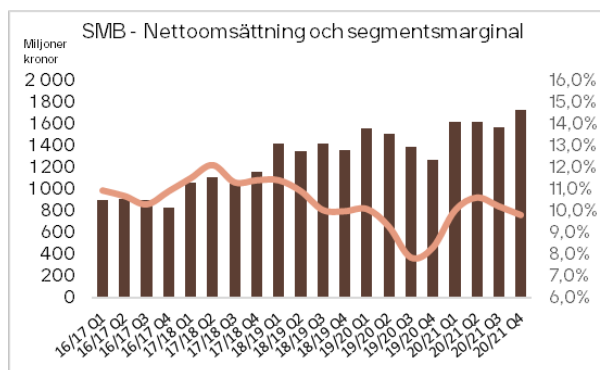
Segmentets försäljning av mjukvara och tjänster som andel av omsättningen minskade till 22,5 procent (26,7) i kvartalet (se Not 2 Segmenten), som ett resultat av en stark försäljningsutveckling inom hårdvara.

Segmentsresultat

Segmentsresultatet ökade med 62,0 procent till 170 miljoner kronor (105) och segmentsmarginalen steg till 9,8 procent (8,3).

Förändringen förklaras primärt av:

- generellt högre volymer
- vår dynamiska prissättningsmodell
- förvärvet av Centralpoint
- stark försäljningsutveckling inom egna märkesvaror
- positiva effekter från tidigare genomförda kostnadsreduceringar och strategiska initiativ
- en lägre andel projektrelaterade intäkter med hög marginal påverkade negativt



LCP - Large Corporate and Public sector

Miljoner kronor	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Förändring %	Helår 20/21	Helår 19/20	Förändring %
Nettoomsättning	3 239,9	1 483,0	118,5	8 700,4	6 880,9	26,4
Segmentsresultat	230,0	90,4	154,4	603,0	410,9	46,8
Segmentsmarginal, %	7,1	6,1	-	6,9	6,0	-

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 118,5 procent i kvartalet till 3 240 miljoner kronor (1 483), främst som en följd av förvärvet av Centralpoint. Den organiska tillväxten uppgick till 23,7 procent (-1,5), driven av stark försäljning till både större företag och den offentliga sektorn. Förvärvsrelaterad tillväxt avseende Centralpoint och Exato (inklusive kundflyttar mellan segment) förklarar 95,4 procentenheter och valutakursförändringar förklarar -0,6 procentenheter.

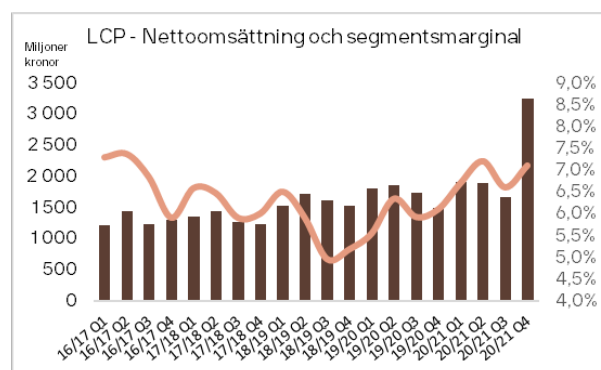
Försäljningen till den offentliga sektorn visade en stark utveckling trots fortsatt komponentbrist och långa leveranstider, främst som en följd av betydande inleveranser under slutet av kvartalet. Försäljningen till större företag utvecklades starkt och har påverkats i mindre omfattning av marknadssituationen. Geografiskt har försäljningen i segmentet varit starkast i Sverige och Finland.

Segmentsresultat

Segmentsresultatet ökade till 230 miljoner kronor (90) och segmentsmarginalen steg till 7,1 procent (6,1).

Förändringen förklaras primärt av:

- förvärvet av Centralpoint
- förbättrade marginaler inom större ramavtal till offentlig sektor i takt med att kontrakten mognar
- stark försäljningsutveckling
- god kostnadskontroll



B2C – Business to Consumer

Miljoner kronor	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Förändring %	Helår 20/21	Helår 19/20	Förändring %
Nettoomsättning	135,1	125,5	7,6	640,4	597,0	7,3
Segmentsresultat	11,4	7,0	64,2	52,0	37,1	40,2
Segmentsmarginal, %	8,5	5,5	-	8,1	6,2	-

Nettoomsättning

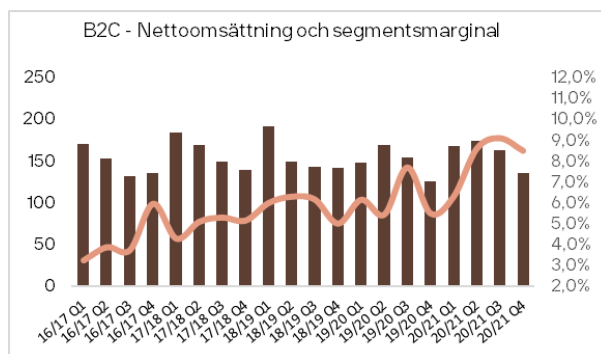
Nettoomsättningen ökade med 7,6 procent i kvartalet till 135 miljoner kronor (126). Den organiska tillväxten uppgick till 7,9 procent (-8,5). Valutakursförändringar förklarar -0,2 procentenheter.

Den positiva utvecklingen under kvartalet förklaras främst av fortsatt god efterfrågan på bashårdvara som mobiltelefoner och datorer. Geografiskt har försäljningsutvecklingen i segmentet varit starkast i Norge.

Segmentsresultat

Segmentsresultatet ökade till 11 miljoner kronor (7) och segmentsmarginalen ökade till 8,5 procent (5,5), som en följd av stark efterfrågan och en aktiv

prissättningsmodell. Vi har fortsatt fokus på marginal över volym i konsumentaffären.



Centrala funktioner

Miljoner kronor	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Förändring %	Helår 20/21	Helår 19/20	Förändring %
Kostnad för centrala funktioner	-182,9	-101,1	81,0	-559,7	-441,3	26,8
Kostnad i relation till nettoomsättningen (%)	-3,6	-3,5	-	-3,5	-3,3	-

Centrala funktioner

Dustins centrala funktioner är nyckeln till att effektivt leverera koncernens erbjudanden på samtliga marknader, generera skalfördelar och förenkla integrationen av förvärvade verksamheter. Det fjärde kvartalets kostnader för centrala funktioner uppgick till motsvarande 3,6 procent (3,5) i relation till omsättningen. Kostnaderna för de centrala funktionerna uppgick till 183 miljoner kronor (101), där ökningen främst är relaterade till förvärvet av Centralpoint. Temporära besparingsåtgärder såsom en förändrad bonusstruktur, arbetstidsförkortning på frivillig basis, minskat resande samt lägre marknadsföringsaktivitet påverkade kostnaderna i jämförelsekvartalet.

Den positiva resultateffekten av IFRS 16, som uppstår när rörelsekostnader ersatts av avskrivningar, ingår i kostnader för centrala funktioner och uppgår i kvartalet till 3 miljoner kronor (2). För ytterligare finansiella data avseende segmenten hänvisas till not 2 Segmenten på sidan 19 samt Segmentsinformation per kvartal på sidan 26.

Undertecknad försäkrar att denna kvartalsrapport ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Nacka den 6 oktober 2021

Thomas Ekman, VD och koncernchef
Enligt styrelsens bemyndigande

Koncernens resultaträkning

Miljoner kronor	Not	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Nettoomsättning	2	5 105,0	2 873,8	15 877,6	13 195,4
Kostnader för sålda varor och tjänster		-4 346,9	-2 439,7	-13 394,7	-11 152,0
Bruttoresultat		758,0	434,1	2 482,9	2 043,3
Försäljnings- och administrationskostnader		-563,4	-357,4	-1 825,2	-1 617,9
Jämförelsestörande poster	4	-37,9	8,9	-73,4	-31,0
Övriga rörelseintäkter		3,7	3,6	14,1	14,5
Övriga rörelsekostnader		-6,1	-4,6	-22,2	-21,8
Rörelseresultat (EBIT)	2	154,3	84,5	576,2	387,2
Finansiella intäkter och andra liknande resultatposter		0,3	0,3	1,2	1,3
Finansiella kostnader och andra liknande resultatposter		-63,4	-14,3	-108,3	-53,3
Resultat efter finansiella poster		91,3	70,5	469,2	335,2
Skatt		-26,1	-2,0	-112,2	-57,9
Periodens resultat, i sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare		65,2	68,5	357,0	277,3
Övrigt totalresultat (samtliga poster som kan komma att överföras till resultaträkningen)					
Omräkningsdifferenser		24,2	-29,0	4,2	-95,5
Kassaflödessäkring		-23,7	36,5	13,4	96,0
Skatt hänförlig till kassaflödessäkring		5,1	-7,8	-2,9	-20,6
Övrigt totalresultat		5,5	-0,3	14,8	-20,0
Periodens totalresultat, i sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare		70,8	68,2	371,8	257,3
Resultat per aktie före utspädning (SEK)*		0,65	0,75	3,82	3,04
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)*		0,65	0,75	3,82	3,04

Koncernens balansräkning i sammandrag

Miljoner kronor	Not	21-08-31	20-08-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Goodwill	3	7 752,7	3 706,5
Immateriella tillgångar hänförliga till förvärv	3	752,8	579,6
Övriga immateriella tillgångar	5	172,3	144,3
Materiella anläggningstillgångar	5	172,9	99,3
Nyttjanderättstillgångar	5	552,8	502,2
Uppskjutna skattefordringar		4,6	9,7
Derivatinstrument	6	1,0	0,2
Övriga anläggningstillgångar		7,3	8,3
Summa anläggningstillgångar		9 416,4	5 050,0
Omsättningstillgångar			
Varulager		1 015,7	482,9
Kundfordringar		2 455,8	1 256,6
Derivatinstrument	6	16,8	-
Skattefordringar		7,8	9,5
Övriga fordringar		557,4	247,0
Likvida medel		847,4	730,1
Summa omsättningstillgångar		4 900,8	2 726,1
SUMMA TILLGÅNGAR		14 317,2	7 776,1
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		4 676,4	2 455,6
Summa eget kapital		4 676,4	2 455,6
Långfristiga skulder			
Uppskjuten skatt och andra långfristiga avsättningar		248,6	210,0
Skulder till kreditinstitut		4 481,4	2 159,0
Långfristiga leasingskulder		404,9	370,3
Derivatinstrument	6	14,6	25,5
Summa långfristiga skulder		5 149,4	2 764,8
Kortfristiga skulder			
Övriga avsättningar		3,4	31,5
Kortfristiga leasingskulder		172,1	141,3
Leverantörsskulder		3 147,4	1 543,6
Skatteskulder		73,3	46,2
Derivatinstrument	6	7,2	1,7
Övriga kortfristiga skulder		1 067,5	791,5
Förvärvsrelaterade skulder	6	20,5	-
Summa kortfristiga skulder		4 491,4	2 555,8
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		14 317,2	7 776,1

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital i sammandrag

Miljoner kronor	21-08-31	20-08-31
Ingående balans per den 1 september	2 455,6	2 460,3
Periodens resultat	357,0	277,3
Övrigt totalresultat		
Omräkningsdifferens	4,2	-95,5
Kassaflödessäkring	13,4	96,0
Skatt hänförlig till kassaflödessäkring	-2,9	-20,6
Summa övrigt totalresultat	14,8	-20,0
Summa totalresultat	371,8	257,3
Utdelning	-195,0	-265,9
Innehav av egna optioner	-0,5	-
Nyemission	2 069,3	-
Emissionskostnader	-18,0	-
Återköp och teckning med stöd av teckningsoptioner	-6,8	3,9
Summa transaktioner med aktieägare	1 849,0	-262,0
Utgående balans per balansdag, i sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare	4 676,4	2 455,6

Koncernens rapport över kassaflöden

Miljoner kronor	Not	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat (EBIT)		154,3	84,5	576,2	387,2
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		117,8	61,4	314,4	302,8
Erhållen ränta		0,3	0,3	1,2	1,3
Erlagd ränta		-36,5	-23,7	-77,3	-53,4
Betald inkomstskatt		-34,9	-12,4	-101,0	-90,8
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapitalet		201,1	110,0	713,6	547,1
Minskning (+)/ökning (-) av varulager		-144,9	51,4	-270,3	-23,6
Minskning (+)/ökning (-) av fordringar		-443,4	32,2	-640,9	238,3
Minskning (-)/ökning (+) av kortfristiga skulder		165,5	-173,4	366,1	105,9
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital		-422,9	-89,9	-545,0	320,6
Kassaflödet från den löpande verksamheten		-221,8	20,1	168,6	867,7
Investeringsverksamheten					
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	5	-17,4	-10,2	-49,8	-68,5
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	5	-12,9	-10,9	-35,2	-42,8
Förvärv av verksamheter	3	-3 041,7	-	-3 080,5	-
Avyttring av immateriella anläggningstillgångar		-	4,7	-	4,7
Erlagd villkorad tilläggsköpeskilling		-	-2,9	-	-209,0
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-3 072,1	-19,3	-3 165,5	-315,6
Finansieringsverksamheten					
Nyemission		1 186,9	-	1 187,1	-
Kassaflöde från LTI program		0,7	-	-7,3	4,2
Utdelning		-	-	-195,0	-265,9
Nyupptagna lån		3 536,7	73,4	3 629,9	390,1
Återbetalning av lån		-1 229,3	-73,0	-1 321,8	-134,4
Betalda låneupptagningskostnader		-25,5	-	-25,5	-1,5
Amortering av leasingskuld		-45,6	-39,2	-162,3	-148,7
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		3 423,9	-38,9	3 105,0	-156,1
Periodens kassaflöde		130,0	-38,1	108,1	395,9
Likvida medel vid periodens början		717,5	752,9	730,1	281,3
Periodens kassaflöde		130,0	-38,1	108,1	395,9
Kursdifferenser i likvida medel		-0,2	15,3	9,1	53,0
Likvida medel vid periodens slut		847,4	730,1	847,4	730,1

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Miljoner kronor	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Nettoomsättning	0,1	0,1	0,4	0,4
Försäljnings- och administrationskostnader	-4,2	-1,8	-10,2	-6,7
Övriga rörelsekostnader	-0,1	0,0	-0,1	0,0
Rörelseresultat (EBIT)	-4,2	-1,7	-9,9	-6,3
Finansiella intäkter och andra liknande resultatposter	0,6	48,0	313,6	251,2
Finansiella kostnader och andra liknande resultatposter	-65,0	-9,7	-97,1	-37,2
Resultat efter finansiella poster	-68,7	36,6	206,7	207,6
Bokslutsdispositioner	141,4	87,0	141,4	87,0
Skatt	-10,1	-26,7	-13,4	-40,6
Periodens resultat	62,6	97,0	334,7	254,0

Moderbolagets rapport över totalresultat

Miljoner kronor	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Periodens resultat	62,6	97,0	334,7	254,0
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Periodens totalresultat	62,6	97,0	334,7	254,0

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Miljoner kronor	21-08-31	20-08-31
TILLGÅNGAR		
Anläggningstillgångar	1 211,6	1 211,6
Omsättningstillgångar*	7 204,2	2 713,6
SUMMA TILLGÅNGAR	8 415,8	3 925,1
EGET KAPITAL OCH SKULDER		
Bundet eget kapital		
Aktiekapital	565,1	443,2
Summa bundet eget kapital	565,1	443,2
Fritt eget kapital		
Överkursfond	3 014,0	1 091,3
Balanserat resultat	-233,2	-292,2
Periodens resultat	334,7	254,0
Summa fritt eget kapital	3 115,5	1 053,1
Summa eget kapital	3 680,6	1 496,4
Obeskattade reserver	243,5	244,8
Långfristiga skulder	4 482,0	2 159,0
Kortfristiga skulder	9,7	24,9
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	8 415,8	3 925,1

* Ökningen består av koncerninterna fordringar som uppkommit till följd av Centralpoint förvärvet,

Not 1 Redovisningsprinciper

Dustin tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) såsom de antagits av EU. Denna rapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt Årsredovisningslagen. Redovisningsprinciperna överensstämmer med de som används av koncernen i årsredovisningen för räkenskapsåret 2019/20. Moderbolaget tillämpar Årsredovisningslagen samt Rådet för finansiell

rapporterings rekommendation RFR 2 Redovisning för juridisk person.

Rapporten har upprättats i miljoner kronor om inte annat anges. Avrundningsdifferenser kan förekomma i denna rapport.

Not 2 Segmenten

Alla siffror i miljoner kronor om inte annat anges	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Nettoomsättning				
LCP	3 239,9	1 483,0	8 700,4	6 880,9
varav hårdvara	2 645,4	1 304,6	7 468,8	6 079,8
varav mjukvara och tjänster	594,5	178,4	1 231,6	801,1
SMB	1 730,0	1 265,3	6 536,8	5 717,4
varav hårdvara	1 341,2	928,0	5 119,7	4 340,1
varav mjukvara och tjänster	388,7	337,3	1 417,0	1 377,4
B2C	135,1	125,5	640,4	597,0
varav hårdvara	134,8	125,0	637,5	593,7
varav mjukvara och tjänster	0,3	0,5	2,9	3,3
Summa	5 104,9	2 873,8	15 877,6	13 195,4
varav hårdvara	4 121,4	2 357,7	13 226,1	11 013,6
varav mjukvara och tjänster	983,6	516,1	2 651,5	2 181,7
Segmentsresultat				
LCP	230,0	90,4	603,0	410,9
SMB	170,1	105,0	663,2	510,6
B2C	11,4	7,0	52,0	37,1
Summa	411,6	202,4	1 318,3	958,6
Centrala funktioner	-182,9	-101,1	-559,7	-441,3
varav effekter relaterade till IFRS 16	3,1	1,5	10,7	6,2
Justerat EBITA	228,6	101,3	758,6	517,3
Segmentsmarginal				
LCP, segmentsmarginal (%)	7,1	6,1	6,9	6,0
SMB, segmentsmarginal (%)	9,8	8,3	10,1	8,9
B2C, segmentsmarginal (%)	8,5	5,5	8,1	6,2
Segmentsmarginal	8,1	7,0	8,3	7,3
Kostnaden för centrala funktioner, exklusive jämförelsestörande poster, i relation till nettoomsättningen (%)	-3,6	-3,5	-3,5	-3,3
Avstämning mot resultat efter finansiella poster				
Jämförelsestörande poster	-37,9	8,9	-73,4	-31,0
Av- och nedskrivningar på immateriella tillgångar	-36,4	-25,7	-108,9	-99,1
Rörelseresultat (EBIT), koncernen	154,3	84,5	576,2	387,2
Finansiella intäkter och andra liknande resultatposter	0,3	0,3	1,2	1,3
Finansiella kostnader och andra liknande resultatposter	-63,4	-14,3	-108,3	-53,3
Resultat efter finansiella poster, koncernen	91,3	70,5	469,2	335,2

Not 3 Periodens förvärv av rörelser

Förvärv av Exato A/S

Under första kvartalet förvärvade Dustin samtliga aktier i det danska Exato A/S. Bolaget är specialiserade på standardiserade tjänster inklusive IT-säkerhet där mer än hälften av intäkterna kommer från abonnemangstjänster till framför allt små och medelstora företag. Förvärvet bidrar till Dustins strategi att öka försäljningen av tjänster och kompletterar Dustins erbjudande i Danmark. Bolaget omsatte cirka 30 miljoner danska kronor under senaste räkenskapsåret och har cirka 20 medarbetare.

Förvärv av Centralpoint Holding B.V.

Under fjärde kvartalet förvärvade Dustin Centralpointkoncernen som är en ledande IT-partner i Benelux-regionen. Med förvärvet av Centralpoint expanderar Dustin sin hemmamarknad och banar väg för fortsatt expansion i Benelux-regionen. Till följd av förvärvet är Dustin en ledande onlinebaserad IT-Partner i Norden och Benelux. Under 2020 omsatte Centralpoint cirka 7 miljarder kronor och har cirka 600 anställda i Nederländerna och Belgien.

Aggregerad effekt av preliminär förvärvsanalys

Miljoner kronor

	Exato A/S	Centralpoint Holding B.V.	Summa
Verkligt värde förvärvade tillgångar och skulder			
Immateriella anläggningstillgångar	7,2	267,7	275,0
Materiella anläggningstillgångar	0,5	71,8	72,3
Varulager	0,2	262,1	262,3
Kundfordringar och övriga fordringar	6,3	869,7	876,0
Likvida medel	4,4	39,0	43,4
Övriga kortfristiga skulder	9,5	1 549,9	1 559,3
Summa identifierbara nettotillgångar	9,1	-39,5	-30,3
Goodwill	55,0	3 984,5	4 039,5
Köpeskillning inklusive beräknad villkorad köpeskillning	64,2	3 945,0	4 009,2
Avgår:			
Likvida medel	4,4	39,0	43,4
Bedömd villkorad köpeskillning	21,0	-	21,0
Betald genom nyemission (riktad apportemission)	-	864,3	864,3
Netto kassautflöde	38,8	3 041,7	3 080,5

Förvärv är strategiskt viktiga för att komplettera Dustins tjänsteutbud avseende mer avancerade produkter och tjänster. Totala förvärvskostnader framgår av not 4 Jämförelsestörande poster. Förvärvad goodwill består av mer avancerade tjänster, medarbetarkompetens samt framtida synergier. Det

verkliga värdet av de förvärvade fordringarna förväntas bli reglerade fullt ut. De avtalade bruttovärdena motsvarar i allt väsentligt fordringarnas verkliga värden.

Not 4 Jämförelsestörande poster

Jämförelsestörande poster uppgick för helåret till -73 miljoner kronor (-31) som i huvudsak avser förvärvsrelaterade kostnader om -26 miljoner kronor (-0,4) som i huvudsak avser ersättning till konsulter och jurister för finansiell och legal rådgivning avseende förvärvet av Centralpoint, integrationskostnader om -32 miljoner kronor (-16) avseende Vincere respektive

Centralpoint i Nederländerna. Verksamheten i Nederländerna består av ett flertal enheter och för att uppnå önskad nivå av synergier krävs att enheterna integreras med Dustin. Omstruktureringskostnader om -13 miljoner kronor (-26,9) är primärt hänförligt till nedstängning av Business center i Stockholm.

Miljoner kronor	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Förvärv- och avyttringsrelaterade kostnader	-24,1	-	-25,7	-0,4
Integrationskostnader	-13,7	-0,3	-32,1	-15,9
Omstruktureringskostnader	-	-	-12,7	-26,9
Värdeförändring förvärvsrelaterade skulder	-	9,2	-	20,1
Kostnader för lansering av onlinehandel	-	-	-	-7,9
Avvecklingskostnader hyreskontrakt	-	-	-2,9	-
Summa	-37,9	8,9	-73,4	-31,0

Not 5 Investeringar

Miljoner kronor	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Investeringar i integrerad IT-plattform samt strategiska IT-system	15,1	6,1	42,9	37,5
Investeringar i materiella- och immateriella anläggningstillgångar	24,4	7,3	99,6	335,6
varav kassaflödespåverkande	5,9	4,2	18,5	48,9
Investeringar i tjänsteleveransen	14,9	17,1	62,3	60,1
varav kassaflödespåverkande	9,3	10,7	23,6	24,9
Summa investeringar	54,5	30,6	204,8	433,2
varav kassaflödespåverkande	30,3	21,0	85,0	111,3

Nyttjanderättstillgångar

Dustins nyttjanderätter är främst hänförliga till byggnader och IT utrustning. Under kvartalet har nya

avtal om 24 miljoner kronor (9) tillkommit och är främst hänförligt till Centralpoint avseende kontor samt bilar.

Miljoner kronor	21-08-31	20-08-31
Byggnader	279,8	270,8
Bilar	93,4	58,3
IT-utrustning för internt bruk	86,0	103,9
IT-utrustning kopplat till tjänsteleverans	92,8	68,4
Övrigt	0,7	0,8
Nyttjanderättstillgångar	552,8	502,2

Not 6 Finansiella instrument

Finansiella instrument värderade till verkligt värde består av derivatinstrument samt förvärvs- och avyttringsrelaterade tillgångar och skulder. Vad gäller övriga finansiella poster överensstämmer i allt väsentligt verkliga värden med bokförda värden.

Derivatinstrument

Derivatinstrument värderade till verkligt värde består av räntederivat och valutaterminer. Derivatinstrument har utformats som säkringar av rörlig ränta på externa banklån. Valutaterminer avser säkringar av inköp i dollar från Kina och säkring av investeringar av utländska dotterbolag. Koncernen använder sig av säkringsredovisning för derivat och valutaterminer, och

verkligt värde beräknas inom nivå 2, i enlighet med definitionen i IFRS 13. Värderingsnivån är oförändrad jämfört med 2020-08-31.

Verkligt värde för derivatinstrumenten uppgick per 2021-08-31 till 4 miljoner kronor (27).

Förvärvsrelaterade skulder

Förvärvsrelaterade skulder avser villkorade tilläggsköpeskillingar. Värdering sker löpande till verkligt värde via resultaträkningen. Om värdeförändring sker innan förvärvsanalysen är fastställd och inte är ett resultat av händelser efter förvärvstidpunkten sker värdering via balansräkningen.

Förvärvsrelaterade tillgångar och skulder

Förändring i förvärvsrelaterade skulder värderade till verkligt värde baserat på indata som inte är observerbara på marknaden (Nivå 3)	21-08-31	20-08-31
Ingående balans per den 1 september	-	244,8
Omvärderingar redovisade i resultaträkningen:		
Orealiserad omvärdering på villkorad tilläggsköpeskillning redovisad under Jämförelsestörande poster	-	-20,1
Diskontering av villkorad tilläggsköpeskillning redovisad under Finansiella kostnader och andra liknande resultatposter	-	0,3
Omvärderingar redovisade under övrigt totalresultat:		
Orealiserade valutakurseffekter redovisade under Omräkningsdifferenser	-0,5	-5,6
Förändringar redovisade via balansräkningen:		
Reglering av deposition hänförlig till tilläggsköpeskillning	-	-10,5
Utbetalning hänförlig till tidigare förvärv	-	-209,0
Förvärv	21,0	-
Utgående balans	20,5	-

Not 7 Säsongsvariationer

Dustin påverkas av säsongsmässiga variationer. Respektive kvartal är jämförbara mellan åren. Försäljningsvolymerna är normalt sett högre i november och december samt lägre under sommarmånaderna när försäljnings- och marknadsföringsaktiviteterna minskar i omfattning. Liknande säsongsmässiga variationer inträffar på samtliga geografiska marknader.

Not 8 Transaktioner med närstående

Inga transaktioner av betydande omfattning har skett med närstående under innevarande period eller jämförelseperioden.

Nyckeltal

Alla siffror i miljoner kronor om inte annat anges	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Resultaträkning				
Organisk omsättningstillväxt (%)	20,5	-2,3	9,6	2,3
Bruttomarginal (%)	14,8	15,1	15,6	15,5
Rörelseresultat (EBIT)	154,3	84,5	576,2	387,2
Justerat EBITDA (exkl. IFRS 16)	238,7	110,9	795,7	554,2
Justerat EBITDA (inkl. IFRS 16)	287,2	152,6	970,8	715,0
Justerat EBITA	228,6	101,3	758,6	517,3
Justerad EBITA-marginal (%)	4,5	3,5	4,8	3,9
Avkastning på eget kapital (%)	-	-	7,6	11,3
Balansräkning				
Nettorörelsekapital	-256,4	-421,8	-256,4	-421,8
Sysselsatt kapital	657,2	342,2	657,2	338,0
Nettoskuld	4 211,1	1 940,4	4 211,1	1 940,4
Nettoskuld/justerad EBITDA ggr (exkl. IFRS 16)	-	-	4,6	2,6
Nettoskuld/justerad EBITDA ggr (inkl. IFRS 16)	-	-	4,3	2,7
Underhållsinvesteringar	-30,3	-21,1	-85,0	-111,3
Soliditet (%)	-	-	32,7	31,6
Kassaflöde				
Operativt kassaflöde	-166,0	41,6	340,7	904,1
Kassaflödet från den löpande verksamheten	-221,8	20,1	168,6	867,7
Data per aktie				
Resultat per aktie före utspädning (SEK)*	0,65	0,75	3,82	3,04
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)*	0,65	0,75	3,82	3,04
Eget kapital per aktie före utspädning (SEK)	41,38	27,70	41,38	27,70
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie före utspädning (SEK)*	-2,22	0,22	1,80	9,50
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie efter utspädning (SEK)*	-2,22	0,22	1,80	9,50
Genomsnittligt beräknat antal aktier*	96 951 265	88 647 339	90 742 103	88 647 339
Genomsnittligt beräknat antal aktier efter utspädning*	99 822 948	91 306 759	93 455 077	91 306 759
Antal emitterade aktier vid periodens slut	113 023 003	88 647 339	113 023 003	88 647 339

* Nyckeltalen har räknats i jämförelseperioder med hänsyn tagen till villkoren i nyemissionen genomförd i augusti 2021.

Härledning av alternativa nyckeltal

Dustin använder sig av finansiella mått som inte definieras enligt IFRS. Dustin anser att dessa finansiella mått ger värdefull information till läsaren av rapporten då de utgör ett komplement vid utvärdering av Dustins prestation. Nyckeltalen Dustin valt att presentera är relevanta beaktande verksamheten och i förhållande till de finansiella målen avseende tillväxt, marginal och kapitalstruktur samt bolagets utdelningspolicy. De alternativa nyckeltalen är inte alltid jämförbara med

mått som används av andra företag då dessa kan ha beräknats på annat sätt. Under Definitioner på sidan 27 anges hur Dustin definierar nyckeltalen samt användningen av respektive nyckeltal. Nedan angivna data är kompletterande information med syfte att kunna härleda samtliga alternativa nyckeltal. Härledning av nyckeltalen Nettorörelsekapital samt Nettoskuld återfinns på sidan 8.

	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Totalt				
Organisk tillväxt				
Omsättningstillväxt (%)	77,6	-5,0	20,3	5,3
Förvärvad tillväxt (%)	-57,9	0,0	-12,9	-3,4
Valutaeffekt i omsättningstillväxt (%)	0,7	2,7	2,1	0,5
Organisk omsättningstillväxt (%)	20,5	-2,3	9,6	2,3
	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
SMB				
Organisk tillväxt				
Omsättningstillväxt (%)	36,7	-6,5	14,3	3,3
Förvärvad tillväxt (%)	-19,7	1,9	-4,7	-4,8
Valutaeffekt i omsättningstillväxt (%)	0,8	2,0	1,9	0,1
Organisk omsättningstillväxt (%)	17,9	-2,6	11,6	-1,4
	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
LCP				
Organisk tillväxt				
Omsättningstillväxt (%)	118,5	-3,1	26,4	7,9
Förvärvad tillväxt (%)	-95,4	-1,6	-20,8	-2,6
Valutaeffekt i omsättningstillväxt (%)	0,6	3,3	2,4	0,7
Organisk omsättningstillväxt (%)	23,7	-1,5	8,0	6,1
	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
B2C				
Organisk tillväxt				
Omsättningstillväxt (%)	7,6	-11,4	7,3	-4,6
Valutaeffekt i omsättningstillväxt (%)	0,2	2,8	1,5	0,8
Organisk omsättningstillväxt (%)	7,9	-8,5	8,8	-3,9
	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Justerat EBITA				
Rörelseresultat (EBIT)	154,3	84,5	576,2	387,2
Av- och nedskrivningar på immat. anläggningstillgångar	36,4	25,7	108,9	99,1
Jämförelsestörande poster	37,9	-8,9	73,4	31,0
Justerat EBITA	228,6	101,3	758,6	517,3

	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Justerat EBITDA (exkl. IFRS 16)				
Rörelseresultat (EBIT), (exkl IFRS 16)	151,2	83,0	565,5	381,0
Av- och nedskrivningar på mat. anläggningstillgångar (exkl. IFRS 16)	13,2	11,0	47,8	43,1
Av- och nedskrivningar på immat. anläggningstillgångar	36,4	25,7	108,9	99,1
Jämförelsestörande poster	37,9	-8,9	73,4	31,0
Justerat EBITDA (exkl. IFRS 16)	238,7	110,9	795,7	554,2

	Kv 4 20/21	Kv 4 19/20	Helår 20/21	Helår 19/20
Justerat EBITDA (inkl. IFRS 16)				
Rörelseresultat (EBIT)	154,3	84,5	576,2	387,2
Av- och nedskrivningar på mat. anläggningstillgångar	58,6	51,2	212,2	197,7
Av- och nedskrivningar på immat. anläggningstillgångar	36,4	25,7	108,9	99,1
Jämförelsestörande poster	37,9	-8,9	73,4	31,0
Justerat EBITDA (inkl. IFRS 16)	287,2	152,6	970,8	715,0

Segmentsinformation per kvartal

Alla siffror i miljoner kronor om inte annat anges	Kv 4 20/21	Kv 3 20/21	Kv 2 20/21	Kv 1 20/21	Kv 4 19/20	Kv 3 19/20	Kv 2 19/20	Kv 1 19/20	Kv 4 18/19	Kv 3 18/19
Nettoomsättning	5 105,0	3 393,6	3 683,1	3 696,0	2 873,8	3 270,6	3 542,8	3 508,3	3 025,7	3 168,5
Organisk omsättningstillväxt (%)	20,5	5,1	6,4	8,0	-2,3	1,3	4,0	6,1	11,2	15,3
Bruttomarginal (%)	14,8	16,4	16,1	15,6	15,1	15,1	15,7	16,0	16,2	16,8
Justerad EBITA	228,6	158,2	201,3	170,5	101,3	106,0	153,5	156,4	120,1	123,8
Justerad EBITA-marginal (%)	4,5	4,7	5,5	4,6	3,5	3,2	4,3	4,5	4,0	3,9
Nettoomsättning per segment:										
LCP	3 239,9	1 660,0	1 893,9	1 906,5	1 483,0	1 729,4	1 863,1	1 805,5	1 530,8	1 606,1
SMB	1 730,0	1 570,6	1 614,6	1 621,7	1 265,3	1 386,6	1 510,7	1 554,9	1 353,4	1 419,6
B2C	135,1	163,0	174,7	167,7	125,5	154,6	169,0	147,9	141,6	142,8
Segmentsresultat:										
LCP	230,0	109,8	136,2	127,0	90,4	102,4	118,1	100,1	79,6	79,6
SMB	170,1	161,0	170,3	161,8	105,0	108,8	140,1	156,7	134,7	142,4
B2C	11,4	14,9	15,1	10,6	7,0	11,9	9,2	9,1	7,1	8,8
Segmentsmarginal (%):										
LCP	7,1	6,6	7,2	6,7	6,1	5,9	6,3	5,5	5,2	5,0
SMB	9,8	10,2	10,6	10,0	8,3	7,8	9,3	10,1	10,0	10,0
B2C	8,5	9,1	8,6	6,3	5,5	7,7	5,4	6,2	5,0	6,2
Centrala funktioner										
Centrala funktioner	-182,9	-127,4	-120,4	-129,0	-101,1	-117,0	-113,8	-109,4	-101,3	-107,0
Som % av nettoomsättningen	-3,6	-3,8	-3,3	-3,5	-3,5	-3,6	-3,2	-3,1	-3,3	-3,4

Definitioner

IFRS-mått:	Definition/Beräkning	
Resultat per aktie	Nettoresultat i kronor i relation till genomsnittligt antal aktier, enligt IAS 33.	
Alternativa nyckeltal:	Definition/Beräkning	Användning
Avkastning på eget kapital	Årets resultat i relation till eget kapital vid periodens slut.	Dustin anser att nyckeltalet mäter hur lönsamt bolaget är för dess aktieägare.
Bruttomarginal	Bruttoresultat i relation till nettoomsättning.	Används för att mäta produkt- och tjänstelönsamheten.
Eget kapital per aktie	Eget kapital vid periodens slut i relation till antalet aktier vid periodens slut.	Visar Dustins egna kapital per aktie.
Förvärvad tillväxt	Nettoomsättning för den aktuella perioden hänförlig till förvärvade och avyttrade verksamheter samt interna kundflyttar i samband med integration, i förhållande till nettoomsättningen för jämförelseperioden.	Förvärvad tillväxt rensas bort vid beräkning av organisk tillväxt för att möjliggöra en jämförelse av nettoomsättningen över tid.
Justerat EBITA	Rörelseresultat (EBIT) enligt resultaträkning, före jämförelsestörande poster samt av- och nedskrivning av immateriella tillgångar.	Dustin anser att nyckeltalet mäter rörelsens underliggande intjänandeförmåga och underlättar jämförelse mellan kvartalen.
Justerat EBITDA	Rörelseresultat (EBIT) enligt resultaträkning, före jämförelsestörande poster samt av- och nedskrivningar av immateriella och materiella tillgångar.	Dustin anser att nyckeltalet mäter rörelsens underliggande intjänandeförmåga och underlättar jämförelse mellan perioderna.
Justerat EBITDA exkl. IFRS 16	Rörelseresultat (EBIT) enligt resultaträkning, före jämförelsestörande poster samt av- och nedskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt exklusive effekterna från redovisningen av IFRS 16.	Dustin anser att nyckeltalet mäter rörelsens underliggande intjänandeförmåga och underlättar jämförelse mellan perioderna.
Justerad EBITA-marginal	Justerat EBITA i relation till nettoomsättning.	Nyckeltalet syftar till att mäta rörelsens lönsamhetsgrad.
Jämförelsestörande poster	Med jämförelsestörande poster avses väsentliga intäkts- eller kostnadsposter som redovisas separat på grund av betydelsen av deras karaktär och belopp.	Dustin anser att särredovisning av jämförelsestörande poster ökar jämförbarheten av rörelseresultatet över tid.
Kassaflöde från den löpande verksamheten	Kassaflöde från den löpande verksamheten efter förändringar i rörelsekapital.	Avser att visa hur stort kassaflöde som genereras från den löpande verksamheten.

Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie	Kassaflöde från den löpande verksamheten i relation till genomsnittligt antal utestående aktier.	Avser att visa hur stort kassaflöde som genereras från den löpande verksamheten per aktie.
Nettorörelsekapital	Summa omsättningstillgångar minus likvida medel och kortfristiga icke räntebärande skulder, vid periodens slut.	Är ett mått som visar Dustins effektivitet och kapitalbindning.
Nettoskuld	Lång- och kortfristiga räntebärande skulder, exklusive förvärvsrelaterade skulder, minus likvida medel vid periodens slut.	Detta visar Dustins totala räntebärande skuld reducerat med likvida medel.
Nettoskuld/EBITDA	Nettoskuld i förhållande till Justerat EBITDA rullande 12 månader.	Detta mått syftar till att visa på förmågan att betala sina skulder.
Nettoskuld exkl. IFRS 16	Lång- och kortfristiga räntebärande skulder, exklusive förvärvsrelaterade skulder samt leasingskulder, minus likvida medel vid periodens slut.	Detta visar Dustins totala räntebärande skuld exklusive leasingskulder reducerat med likvida medel.
Organisk tillväxt	Nettoomsättningstillväxt för den aktuella perioden, justerad för förvärv och avyttringar, kundflyttar mellan segment samt valutaeffekter.	Ger ett mått på den tillväxt som Dustin åstadkommit av egen kraft.
Omsättningstillväxt	Nettoomsättning för den aktuella perioden i förhållande till nettoomsättning för jämförelseperioden.	Syftar till att visa nettoomsättningens utveckling.
Operativt kassaflöde	Justerad EBITDA minus underhållsinvesteringar plus kassaflöde från förändringar i rörelsekapital.	Avser att visa hur stort kassaflöde som genereras från den löpande verksamheten och som finns kvar till utbetalningar hänförliga till utdelningar, räntor och skatter.
Proforma	Finansiell information som ingår i proforma är hämtad från det förvärvade bolagets redovisningssystem för relevant period. Omräkning sker till svenska kronor med en genomsnittlig valutakurs. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med IFRS.	För att underlätta jämförelser av finansiell information efter förvärv med väsentlig påverkan.
Rörelseresultat	Rörelseresultat (EBIT) är ett mått på företagets resultat före skatt och finansiella poster.	Detta mått visar på Dustins lönsamhet från rörelsen.
Soliditet	Eget kapital vid periodens slut i relation till totala tillgångar vid periodens slut.	Dustin anser att detta mått ger en bild av bolagets betalningsförmåga på sikt.
Segmentsresultat	Segmentets rörelseresultat exklusive avskrivningar och jämförelsestörande poster.	Dustin anser att nyckeltalet mäter segmentets intjänandeförmåga.
Sysselsatt kapital	Rörelsekapital plus totala anläggningstillgångar, exklusive goodwill och övriga immateriella tillgångar hänförliga till förvärv samt räntebärande fordringar avseende finansiell leasing, vid periodens slut.	Sysselsatt kapital mäter kapitalanvändning och effektivitet.

Underhållsinvesteringar	Investeringar som krävs för att upprätthålla nuvarande verksamhet exklusive finansiell leasing.	Används för beräkning av operativt kassaflöde.
Valutaeffekter	Skillnaden mellan nettoomsättning i SEK för jämförelseperioden och nettoomsättning i lokal valuta för jämförelseperioden, omräknat till SEK med den aktuella periodens genomsnittsaluta.	Valutaeffekter rensas bort vid beräkning av organisk tillväxt.

Ordlista

Ord/Begrepp	Definition/Beräkning
B2B	Avser all försäljning till företag och organisationer, delas upp i segmenten LCP och SMB enligt nedan definition.
B2C	Avser all försäljning till konsumenter.
Centrala funktioner	Kostnader för centrala funktioner består av samtliga icke-allokerade centrala kostnader, inklusive avskrivningar, exklusive jämförelsestörande poster.
Integrationskostnader	Integrationskostnader består av kostnader för att integrera förvärvade bolag till Dustin-plattformen. Med Dustin-plattformen menas integrering till IT-plattform med e-handel samt organisatorisk integration.
Klienter	Samlingsnamn för produktkategorierna datorer, mobiltelefoner och surfplattor.
Kontrakterade återkommande försäljning	Prenumerationsliknande och återkommande försäljning av tjänster som antas ha en löptid på flera år.
LCP	Avser all försäljning till stora företag och offentlig sektor (Large Corporate and Public sector). Som huvudregel definieras segmentet som företag och organisationer med mer än 500 anställda alternativt offentlig verksamhet.
LTl	Långsiktigt incitamentsprogram som omfattar koncernledning och andra nyckelpersoner inom Dustin.
LTM	Last twelve months, även kallat rullande tolv månader. Avser tolv månader bakåt i tiden oavsett räkenskapsår.
SMB	Avser all försäljning till små och medelstora företag (Small and Medium-sized Businesses).

Finansiell kalender

2021-11-17

Årsredovisning 2020/21

2021-12-15

Årsstämma 2020/21

2022-01-12

Delårsrapport för första kvartalet

1 september 2021 – 30 november 2021

2022-04-12

Delårsrapport för andra kvartalet

1 december 2021 – 28 februari 2022

2022-07-05

Delårsrapport för tredje kvartalet

1 mars 2022 – 31 maj 2022

2022-10-11

Bokslutskommuniké

1 september 2022 – 31 augusti 2022

2022-11-17

Årsredovisning 2021/22

2022-12-15

Årsstämma 2021/22

För mer information, vänligen kontakta:

Johan Karlsson, CFO

johan.karlsson@dustin.se

0708-67 79 97

Fredrik Sätterström, Head of Investor Relations

fredrik.satterstrom@dustin.se

0705-10 10 22

Denna information är sådan information som Dustin Group AB (publ.) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades för offentliggörande den 6 oktober 2021 kl. 08:00 CET.